

« J'ai repris en 6 mois un fabricant de portes et rideaux roulants bâchés »



Xavier GUGUEN
PDG d'EUROSOM

<u>Société cible :</u>	EUROSOM
<u>Activité :</u>	Fabrication de portes bâchées et rideaux roulants
<u>Localisation :</u>	Plénée Jugon - 22
<u>CA :</u>	1,4 M€
<u>Effectif :</u>	12 personnes

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Ingénieur Arts & Métiers et titulaire du MBA de l'EM Lyon, j'ai exercé mon parcours professionnel dans le luxe chez l'Oréal puis chez Hermès Parfums.

A 38 ans, j'ai décidé de quitter le salariat pour reprendre une entreprise : à la fois relever un défi et vivre mon rêve .

Après une négociation avortée qui m'a fait perdre de nombreux mois, j'ai mandaté Althéo pour m'accompagner dans mon projet et accélérer mon processus de reprise.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Mon projet consistait en premier lieu à rejoindre ma Bretagne natale. J'ai affiné ma sélection sur la base de mes connaissances et de mes compétences..

C'est ainsi qu'avec Althéo nous avons identifié près de 700 entreprises de 1 à 5 M€ de CA répondant à mes critères de sélection.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

J'ai mandaté Althéo fin 2009. J'ai rapidement finalisé ma sélection d'entreprises à approcher et dès mi-janvier 2010 j'ai reçu de la part d'Althéo les premiers dossiers d'entreprises à céder. J'en ai reçu plus de 10. J'ai rencontré les différents chefs d'entreprises. Parmi les dossiers intéressants figurait la société Eurosom, fabricant de portes et rideaux bâchés, spécialisé dans le secteur agricole et équestre. Le contact avec le dirigeant, un jeune chef d'entreprise, a été excellent ; nous avons des valeurs communes. J'ai pris le soin de valider que sa motivation à la cession était réelle. La société bénéficiait par ailleurs d'atouts tout à fait favorables : un positionnement haut de gamme, un marché de niche, une équipe stable et fiable, une excellente notoriété, de nombreux axes de développement.

Nous avons rapidement trouvé un terrain d'entente et le closing a eu lieu 6 mois après notre première rencontre.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

Grâce à Althéo, mon projet de vie a pris corps. Je suis devenu en 6 mois, chef d'entreprise, à quelques kilomètres de chez moi.

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

