

SOMMAIRE

Edito	Quoi de neuf ?	Rencontre	Agenda	Info produit
1	2	3	4	+

tekka s'implante en Italie



Edito

Alors que la crise s'est installée dans notre quotidien, le monde se divise en 2 parties, les pessimistes qui pensent qu'il faut mieux faire le dos rond et attendre patiemment, sans bouger, des jours meilleurs et les optimistes qui eux, continuent à croire que le plus dur est derrière nous et que c'est justement au son du canon qu'il faut savoir saisir les opportunités.

Nous faisons plutôt partie de cette deuxième catégorie, à nous de sortir de nos certitudes, de nos vérités toutes faites et parfois sûrement, d'un certain confort. Nous avons les cartes en main, à nous d'être encore plus réactifs, de faire attention à tous les détails. A nous surtout de mettre au point des produits qui vous donnent envie de les utiliser, d'organiser des manifestations avec des programmes scientifiques encore plus aboutis.

Je pense, peut-être naïvement, que c'est le cas cette année notamment avec Les Printanières placées sous la présidence d'Yvan POITRAS et d'Alain SIMONPIERI où nous accueillerons, pour la première fois en France une conférence/cours des Drs David GARBER, Michael A.PIKOS et Maurice SALAMA ainsi que de nombreux autres conférenciers internationaux dont Nitzan BICHACHO, Gilberto SAMMARTINO... Merci à eux de me faire l'honneur de leur présence et de leur amitié et merci à vous tous de votre fidélité à notre marque et surtout de nous permettre de garder notre optimisme.

Thierry ROTA

Quoi de neuf ?

teĵka s'implante en Italie

teĵka a ouvert sa filiale italienne à Pesaro, à 150 km de Bologne sur la côte Adriatique en avril 2011. Après une période de mise en place des équipes, la structure, rapidement opérationnelle, connaît un démarrage prometteur dans un environnement favorable. En disposant d'une structure en nom propre sur le premier marché européen des implants dentaires, teĵka privilégie un développement créateur de valeur à long terme.



Des voies d'accès

En amont de la création de la filiale italienne, teĵka a créé les conditions propices à son installation, tant sur le plan commercial que scientifique, notamment grâce à des partenariats avec des sociétés savantes influentes, particulièrement actives sur le territoire national et au-delà.

Le partenariat avec la SENAME - South European North African Middle Eastern Implantology and Modern Dentistry Society - illustre parfaitement cette démarche.

La SENAME, basée à Naples et présidée par le Pr Gilberto SAMMARTINO, Directeur du département de Chirurgie Maxillo Faciale de l'université de Naples, est active depuis 2004. Elle regroupe aujourd'hui 1 500 membres et assure la promotion de l'implantologie et des spécialités qui lui sont rattachées, sur tout le bassin méditerranéen.

Ces passerelles ont contribué à faciliter l'approche du marché et de prendre un solide appui dans la boîte, ouvrant ainsi des opportunités de collaboration pour teĵka.

Des collaborations scientifiques clés

Le dialogue permanent avec les acteurs de la recherche, les leaders d'opinion et les praticiens, anime et valorise la démarche de teĵka dans l'élaboration de ses produits.

Ainsi, teĵka participe à une étude dirigée par le Pr Gilberto SAMMARTINO sur les techniques de mise en charge immédiate en post-extractionnel à partir de protocoles validés par la communauté scientifique internationale.

Par ailleurs, dans le cadre d'études cliniques, des études histologiques sont conduites sur les implants teĵka avec le Dr Paolo TRISI, Chirurgien Dentiste à Pescara et Directeur Scientifique de la BioCra - Biomaterial Clinical and Biological Research Association.

Une offre de produits et services adaptés

teĵka a rapidement déployé une approche commerciale de proximité, réactive et adaptée aux attentes des praticiens en s'appuyant sur une gamme de produits innovants, couvrant l'intégralité des indications, et offrant un rapport qualité/prix concurrentiel. Par ailleurs, l'offre de services, notamment en matière de formation continue, complète cette approche proactive.

Dans ce cadre, teĵka organise du 19 au 21 février prochain une formation complète en implantologie destinée aux praticiens italiens. Cette session co-animée par le Pr Gilberto SAMMARTINO et le Dr Alberto MALTAGLIATI, Chirurgien Dentiste, à Gênes - se déroulera à la Faculté de Médecine de Lyon et intégrera théorie et pratique. La formule remporte l'adhésion avec une vingtaine de participants inscrits.

Des équipes opérationnelles

La direction de la filiale a été confiée à Alessandro BELLARDINELLI qui bénéficie d'une double expérience en Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale et en Implantologie Dentaire acquise chez deux leaders mondiaux du marché.



A ce jour, la filiale, composée de 7 collaborateurs, dont 2 directeurs de ventes, bénéficiant également de cette double compétence, est soutenue par un réseau d'agents commerciaux répartis sur tout le territoire.

Véritablement opérationnelle depuis le mois d'août, les équipes ont mis en place des collaborations majeures avec des centres hospitaliers significatifs : Rome, Gênes, Naples, Ancône, Sienne...

Témoignage

Pr Gilberto SAMMARTINO, Directeur du Département de Chirurgie Maxillo-Faciale de l'université de Naples



« J'apprécie le dynamisme de teĵka et son implication dans la recherche clinique. Par ailleurs, teĵka est une entreprise dynamique, à taille humaine et à l'écoute des praticiens et de leurs besoins. Au niveau des produits, je pense que le rapport qualité/prix est bien calibré, et adapté aux attentes des praticiens...»

Repères

- 1^{er} marché européen des implants dentaires en termes de valeur et de volume avec près de 1,3 million d'implants dentaires posés en 2010⁽¹⁾
- 219 implants posés pour 10 000 habitants, contre 56 en France⁽¹⁾
- 60 000 Chirurgiens Dentistes

(1) Source : Millenium Research Group



Plus d'infos sur : www.teĵka.com

90 jours

teĵka lauréate du Prix Nyse Euronext

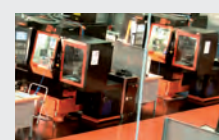


Le 7 novembre dernier, Thierry ROTA, Président Directeur Général de teĵka, recevait le prix NYSE Euronext de l'entreprise cotée affichant le plus fort taux de croissance cumulé de son chiffre d'affaires. Cette distinction intervenait dans le cadre du Deloitte Technology Fast 50, classement réservé aux entreprises technologiques de croissance qui démontrent leur capacité à se développer à un rythme soutenu et durable, dans un environnement en évolution permanente. teĵka est inscrite à ce palmarès depuis 5 ans. Avec une progression de 258% de son chiffre d'affaires sur les 5 dernières années, teĵka rejoint la 11^{ème} position sur 51 entreprises sélectionnées. « Cette récompense est le résultat de plus de 10 ans de travail. Je tiens à associer à cette réussite tous les collaborateurs pour leur engagement, et bien entendu, tous nos clients que je remercie pour leur confiance. » a déclaré Thierry ROTA.

International : ouverture de nouveaux marchés

teĵka renforce son développement international, avec de nouvelles autorisations de commercialisation et d'homologations en Colombie et au Canada, et la signature d'accords de distribution en Ukraine, au Chili et en Malaisie. En Colombie, teĵka entend s'appuyer sur son savoir-faire et la notoriété de ses produits en Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale pour commercialiser sa gamme dentaire, qui sera assurée par son partenaire historique avec lequel un nouvel accord de distribution a été conclu. Sur le continent sud-américain, teĵka attend de recevoir des autorisations pour le Mexique et le Brésil. Par ailleurs, les démarches sont d'ores et déjà engagées afin d'obtenir une homologation des produits dentaires aux USA et à Taïwan.

Production : un parc machines au complet



Avec 10 machines dont 6 centres de décolletage et 4 centres de fraisage, ce sont 20 000 produits/mois qui sont désormais produits en interne, soit 60% de la production, contre 25% il y a encore 3 mois. La montée en puissance de la capacité de production s'appuie sur l'intégration de 5 nouvelles machines livrées et opérationnelles entre septembre et novembre et sur une équipe d'une vingtaine de collaborateurs, organisée en 2x8, qui mettent au service de cet outil leur savoir-faire technologique et industriel, notamment au niveau de l'usinage, du contrôle en amont et du contrôle final. Le regroupement des compétences se poursuit afin de favoriser la réactivité et la proximité tout au long du processus de production. Les équipes logistique et conditionnement devraient prochainement rejoindre le site.

Rencontre

Dr Bernard CHAPOTAT

Chirurgien Dentiste, Vienne



Le Dr Bernard CHAPOTAT, Chirurgien Dentiste à Vienne, est un des pères fondateurs du système implantaire In-Kone®. «Celui qui n’avance pas chaque jour, recule chaque jour» a écrit Confucius. Partageant cette philosophie, une énergie vitale et contagieuse guide ses pas dans sa pratique quotidienne et dans son enseignement d’une implantologie raisonnée et ouverte aux évolutions.

Vous êtes un des pères du système implantaire In-Kone®. Au début, c’est l’histoire d’une longue amitié. Pouvez-vous nous raconter la suite...

En effet, c’est l’histoire d’une longue amitié avec le Dr Eric SCHNECK, qui ne cessait de me vanter l’intérêt du système cône morse. Mais la société avec laquelle il travaillait n’offrait pas de système d’indexation, ce que je trouvais gênant prothétiquement. tekka nous a alors proposé de concevoir un implant de type cône morse indexé et d’apporter les améliorations qui nous paraissaient nécessaires. L’implant In-Kone® est ainsi né en 2009. Depuis, le système a évolué. Son revêtement a été modifié - sablé et doublement mordancé - et il va se décliner prochainement dans une version proposant un filetage différent pour mieux répondre aux attentes de certains praticiens.

“...Ce qui me frappe le plus chez tekka c’est la capacité à générer une empathie...”

Qu’est ce qui différencie tekka, selon vous, des autres industriels ?

C’est une entreprise jeune et le propre de la jeunesse c’est d’être innovant, audacieux et original. Ce qui me frappe le plus chez tekka, c’est la capacité à générer une empathie qui n’a rien de superficiel, elle est vécue et partagée par tous les collaborateurs. Toutes les forces de l’entreprise sont mises à disposition de celui qui a une idée. J’ai pu le constater en participant à la conception de l’implant In-Kone®.

Vous êtes un adepte du cône morse : quels sont les principaux intérêts de cette connectique ?

Le cône morse est certainement en implantologie le concept mécanique et biologique le plus adapté à la physiologie osseuse. C’est pour cela que toutes les grandes compagnies implantaires le fabriquent aujourd’hui. Mécaniquement, les forces se répartissent sur toute la surface de l’implant. Ceci réduit considérablement les résorptions osseuses crestales et biologiquement, l’étanchéité de la connexion empêche les bactéries anaérobies de s’installer à l’intérieur de l’implant.

Que pensez-vous du développement des implants courts et de petit diamètre ?

L’utilisation d’implants supérieurs à 10 mm n’est plus une nécessité comme l’ont montré les travaux de Nissan et de Renouard en 2006. En réduisant la hauteur des implants, on utilise la flexibilité de l’os ce qui le stimule et réduit ainsi la résorption osseuse crestale. Dans la revue Cochrane de Décembre 2010, Esposito et coll conclut en disant qu’il n’existe pas une technique de greffe osseuse supérieure à une autre mais, dès lors que cela est possible, il est préférable d’utiliser des implants courts ayant toutefois un diamètre minimum de 4mm.

“...à force de vouloir être innovant on finit par oublier les bases...”

Quel regard portez-vous sur le train des évolutions technologiques, lancé à grande vitesse, ouvrant la voie à l’implantologie de demain ?

Comme dans toutes les branches de la technologie, chaque jour amène une innovation qui nous laisse pantois, ce qui est bien. Mais à force de vouloir être innovant on finit par oublier les bases, avec comme preuve les péri-implantites. Ces dernières ne sont pas dues seulement au revêtement de l’implant, à sa longueur, aux types de connexion ou encore à l’occlusion, mais souvent au fait que l’implant est utilisé pour remplacer une ou plusieurs dents parodontalement atteintes. Ces patients n’ont, la plupart du temps, pas reçu de traitement ou été éduqués à réaliser une bonne désinfection parodontale à long terme.

Selon vous, l’implantologie doit-elle être une discipline d’omnipraticien ou de spécialiste ?

L’implantologie c’est un peu comme l’orthodontie : beaucoup de cas sont simples et sont bien évidemment à la portée de l’omnipraticien. La difficulté est de savoir à quel moment le cas devient complexe et nécessite la capacité professionnelle du spécialiste. On évolue également dans un environnement de plus en plus procédurier, ce qui ne me choque pas, au contraire. Quand on se place du côté de la victime, on ne comprend pas comment on a pu laisser travailler des praticiens mal formés, mal informés ou encore qui travaillent dans de mauvaises conditions d’asepsie. La traçabilité semble une tracasserie administrative et pourtant aucun d’entre nous n’accepterait de se faire opérer de quoi que ce soit avec des instruments dont la stérilité n’a pas été validée par un test.

En tant qu’acteur impliqué dans la formation continue, quel regard portez-vous sur l’offre et sur son organisation en France ?

La formation continue est une obligation en France. Il est intéressant de remarquer que cette formation quitte de plus en plus le milieu universitaire pour des formations privées. Au regard de la loi, la formation universitaire semble essentielle pour obtenir une formation « validante ». En revanche, pour acquérir un geste bien spécifique ou pour comprendre un mode de pensée, telle que l’utilisation d’un cône morse, la formation privée trouve tout à fait sa place afin d’améliorer certains concepts ou sa technique.

Quel conseil donneriez-vous à un débutant ?

On peut bien sûr faire le monde tout seul mais il est plus simple d’aller chercher des informations lors de conférences chez des confrères et surtout de garder constamment un esprit critique. Personne ne possède la vérité, par contre les grandes revues professionnelles, grâce aux méta-analyses, apportent de bonnes indications. Un seul exemple : l’extraction implantation immédiate a longtemps été considérée comme le meilleur moyen de conserver le volume osseux, alors que les normes actuelles montrent que non seulement il n’en est rien, mais que dans plus de 20 % des cas, cette technique est une contre-indication, que ce soit au niveau du taux de survie implantaire, ou du risque esthétique (Kan 2011 - JOMI). Dans les autres cas, il est préférable d’extraire, de laisser

cicatriser et d’implanter ensuite en reconstruisant le volume osseux s’il est défectueux. En conclusion, il est important lorsque l’on débute (et même après) de bien comprendre que son expérience n’a aucune valeur face aux statistiques. Il est important de travailler avec un groupe pour partager ses réussites mais aussi ses déboires afin de tirer une critique constructive.



Docteur Bernard CHAPOTAT

- Docteur en Chirurgie Dentaire
- CES d’Odontologie Conservatrice
- DERBH Neurophysiologie
- DU Implantologie et Maxillo-Faciale
- Ancien Assistant des Universités

+ @ lire : www.tekka.com

Le Chiffre

9,5
M€

Chiffre d’Affaires semestriel
au 30 septembre 2011

février

2 au 4 février ————— **8h30 à 18h00**
Implantologie
Strasbourg

“Comment réussir une greffe osseuse ?”
Dr **Guy MAXIMINI** - Stomatologue - Strasbourg
Infos/résa : Smile Center - 04 78 87 56 78

mars

22 et 23 mars ————— **8h30 à 18h00**
Implantologie
Paris

“Implantologie de A à Z
pour les Chirurgiens-Maxillo-Faciaux”
Dr **Marc-Olivier FABOUMY** - Chirurgien Dentiste - Paris
Infos/résa : Smile Center - 04 78 87 56 78

23 mars ————— **9h00 à 18h00**
Prothèses
Brignais

“Cours de prothèse sur implant”
Joce PERRET - Prothésiste Expert - Brignais
Infos/résa : Smile Center - 04 78 87 56 78

mars

26 mars ————— **8h30 à 18h00**
Orthodontie
Colomiers

“Utilisation et pose de mini-vis : cours in office”
Drs **Pascal BARON** et **Christophe GUALANO** - Orthodontistes
- Colomiers
Infos/résa : Smile Center - 04 78 87 56 78

avril

4 avril ————— **8h30 à 18h00**
Implantologie
Brignais

Chirurgies en direct :
“Réhabilitation maxillaire : extraction-implantation
et mise en charge immédiate”
Dr **Alain SIMONPIERI** - Chirurgien Dentiste - Monaco/Marseille
“Reconstruction maxillaire (édenté total) de type 2
div.C-w, C-h : soulevé de sinus bilatéral et greffe
d'apposition vestibulaire au prémaxillaire”
Dr **Yvan POITRAS** - Chirurgien Dentiste - Montmagny - Canada
Infos/résa : Smile Center - 04 78 87 56 78

Partenariat avec l'Institut Canadien
d'Implantologie



Dr Yvan POITRAS

En novembre dernier, l'organisme de formation Smile Center a conclu un partenariat exclusif avec l'Institut Canadien d'Implantologie, dirigé par le Dr Yvan POITRAS, sommité internationale en implantologie dentaire.

La première formation aura lieu **du 15 au 19 octobre 2012** à Brignais. Animée par le Dr Yvan POITRAS, ce module proposera un programme intensif sur 5 jours pour apprendre, pratiquer, progresser et exceller en implantologie.

En amont de cette date, Smile Center se mettra à l'heure canadienne, accueillant le Dr Yvan POITRAS pour une chirurgie en direct, le 4 avril 2012. Il sera, par ailleurs, Président de la 9^{ème} édition des Printanières, aux côtés du Dr Alain SIMONPIERI, les 5 et 6 avril prochains.

Infos/résa : Smile Center - Sandra - 04 78 87 56 78



INSTITUT
CANADIEN
D'IMPLANTOLOGIE

www.smilecenter.fr

Symposium tekka
Les Printanières
5 et 6 avril 2012
Cité Internationale - LYON



Les éditions des Printanières se suivent et ne se ressemblent pas. A l'image du développement international de tekka, nous vous proposons, les 5 et 6 avril prochains, une affiche exceptionnelle avec un contenu scientifique à forte valeur ajoutée, dans le cadre, désormais familier, du centre de congrès de la Cité Internationale.

Les Drs **Yvan POITRAS** et **Alain SIMONPIERI** qui président cette 9^{ème} édition, animeront le 4 avril une formation avec 2 chirurgies en direct, à Brignais, comme une mise en bouche qui donne le ton du programme que nous vous réservons les 5 et 6 avril.

Suivant la formule «Less is more», 10 conférenciers de renommée internationale nous font le plaisir d'avoir répondu présents à notre invitation : le trio américain, les Drs **Michael PIKOS**, **David A.GARBER** et **Maurice SALAMA** réunis pour la première fois en France, le **Pr Nitzan BICHACHO** (Israël) déjà parmi nous aux Estivales, qui nous fait le plaisir de revenir et bien sûr, les autres conférenciers, tous spécialistes internationaux reconnus dans leur domaine d'intervention.

Parmi les nouveautés, nous accueillerons un intervenant atypique qui saura sans doute réveiller le champion qui sommeille en chacun de nous. En effet, **Edgar GROSPIRON**, triple médaillé olympique en ski de bosses, viendra partager avec nous sa vision de la réussite. Une ouverture bienvenue dans un contexte où améliorer ses performances reste un objectif pour chacun d'entre nous.

Enfin, l'esprit des Printanières demeure également celui d'une rencontre conviviale et festive avec, le jeudi 5 avril, une soirée de gala pleine de surprises aux Docks 40 qui nous emmènera au bout de la nuit.

Programme

Jeudi 5 avril

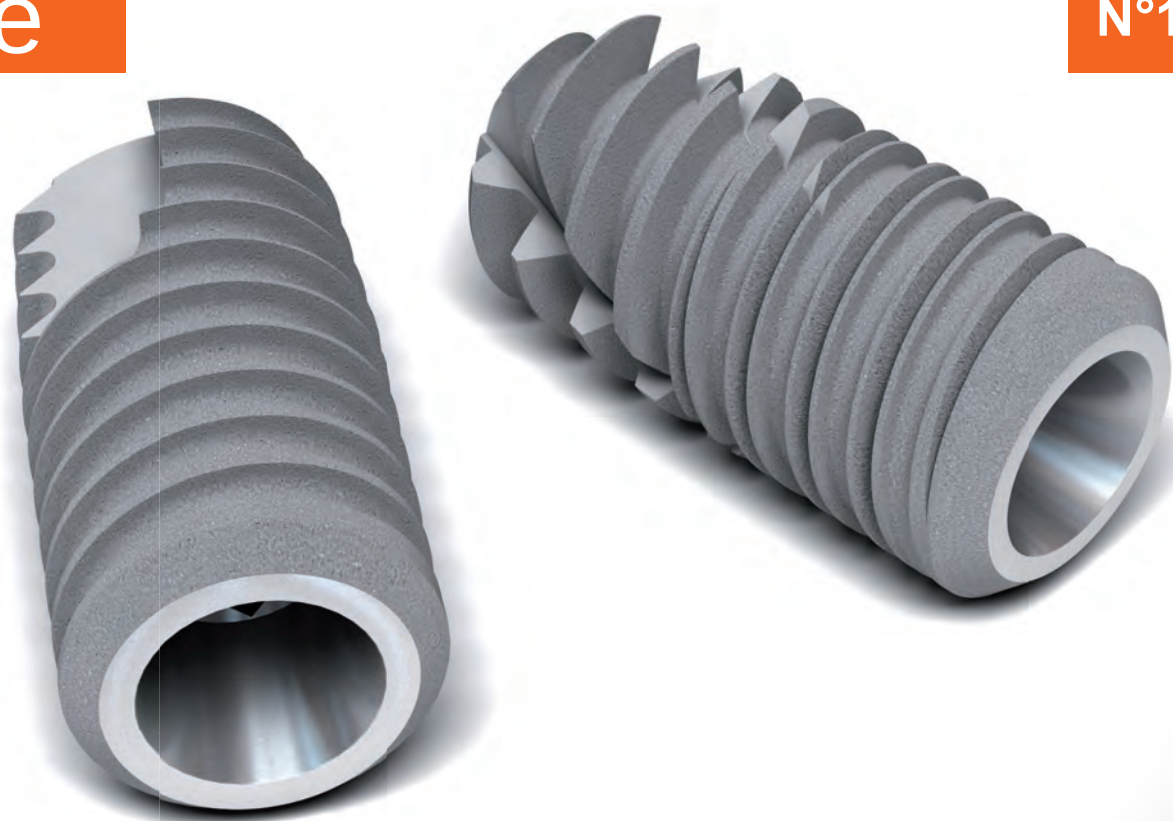
9.00 AM	Discours d'ouverture / Opening speech	
	Thierry ROTA PDG tekka / C.E.O	
	Dr Yvan POITRAS Dr Alain SIMONPIERI	Présidents du congrès Chairmen
9.30 AM	Stratégies de régénération de la crête osseuse maxillaire : de l'extraction à la restauration complète	
	Dr. Michael A. PIKOS DDS - Tampa - USA	
2.00 PM	Définition d'un algorithme du succès pour l'aménagement tissulaire et la restauration prothétique dans les zones esthétiques	
	Dr David A. GARBER & Dr Maurice SALAMA DMD Atlanta - USA	
6.00 PM	Ce qui motive un champion !	
	Edgar GROSPIRON Triple champion du monde de ski acrobatique / Freestyle Skiing champion	

Vendredi 6 avril

9.30 AM	Macro et micro esthétique : la clé du succès	
	Pr. Gilberto SAMMARTINO MFS - Naples - Italie	
10.15 AM	Approche des tissus péri-implantaires : paramètres et clés de succès pour une esthétique optimale	
	Dr Konstantinos D. VALAVANIS DDS - Athènes - Grèce	
11.30 AM	Facteurs de succès esthétiques sur les restaurations dento et implanto portées	
	Pr Nitzan BICHACHO DMD - Tel Aviv - Israël	
2.00 PM	Mise en charge immédiate dans le cadre de réhabilitations complètes du maxillaire	
	Drs François BOUILLARD & Arnaud CAILLERE DDS - Elche - Espagne	
3.00 PM	Atteintes parodontales avancées : conserver ou extraire ?	
	Dr David NISAND DDS - Paris - France	
4.00 PM	L'implantologie guidée par ordinateur : pour tous les patients ?	
	Dr Alvaro ORDOÑEZ - DDS - Miami - USA Bogota - Colombie	

Pour en savoir plus, à votre disposition :
printanieres2012@tekka.com
service communication : 04 78 56 97 00

Un nouvel In-Kone® se profile...



Le système implantaire In-Kone® se prépare à accueillir le dernier né de la gamme : In-Kone®Profile. Parfaitement compatible avec la gamme prothétique In-Kone® existante, il vous offrira de nouvelles perspectives chirurgicales, complémentaires à l'In-Kone®Universal. Après une première présentation réussie à l'ADF, le lancement de l'In-Kone®Profile est prévu fin du premier semestre 2012*.

Caractéristiques principales

- Connexion : Morse 2x4°
- Traitement de surface : SA²
- Epaulement chanfreiné sous-crestal
- Profil cylindrique auto-taraudant
- Apex arrondi
- Diamètres : 3.5, 4.0, 4.5, 5.0 mm
- Disponible en lg. 6 mm
- Matériau : titane médical

Souplesse de pose

Si In-Kone®Universal est très apprécié pour son « agressivité » et l'ancrage primaire rapide qu'il procure, notamment dans les sites post-extractionnels, la nouvelle version In-Kone®Profile apportera une sensation de souplesse et de tolérance lors de la pose, quel que soit le type d'os.

En effet, l'In-Kone®Profile se caractérise par son filetage asymétrique simple et régulier sur tout le corps de l'implant. La pente d'entrée du filet dans l'os est moins prononcée que celle de l'In-Kone®Universal qui est, lui, muni d'un double filet. Elle permet ainsi un vissage plus progressif de l'implant avec une montée plus lente et « contrôlée » du couple de serrage.

Le protocole de forage associé à l'implant est très intuitif et universel. Il est muni d'un code couleur. Inspiré du protocole de forage de l'implant PROGRESS, il bénéficie ainsi de plusieurs années de réussite clinique et de satisfaction client.



Tolérance chirurgicale

Grâce à l'In-Kone®Profile, le chirurgien retrouve des sensations de pose très homogènes indépendamment de l'os ou du diamètre de l'implant pour lesquels la cinétique est généralement plus ou moins variable selon l'agressivité de l'implant.

L'implant In-Kone®Profile permet de couvrir toutes les indications et sera particulièrement apprécié dans les os de forte densité. Le positionnement sous-crestal de l'épaule permet d'optimiser le pont de vascularisation osseux et muqueux péri-implantaire.

Simplicité de la gamme prothétique

La connexion morse compatible In-Kone® est commune à tous les diamètres d'implants. Elle préserve toute la simplicité prothétique du système puisqu'il n'y a aucune répercussion logistique pour le laboratoire de prothèse ou l'omnipraticien chargé de réaliser la prothèse.

A savoir

Nouveau design du transfert POP-UP In-Kone®



Les pans parallèles de l'ancien transfert POP-UP ont été remplacés par deux faces angulées à 120° afin d'optimiser le repositionnement dans l'empreinte. A tester au plus vite !

Du nouveau au labo : coiffe de polissage pour piliers coniques



Cette pièce permet de protéger la connectique de la prothèse provisoire ou d'usage lors de la phase terminale de polissage. A mettre en place dans l'intrados des gaines titanes, chrome/cobalt ou or, cette coiffe en titane est utilisable sur piliers coniques et QUATTRO®.

Le manche à meuler



L'instrument indispensable pour une manipulation optimale des éléments prothétiques ! Une fois l'analogue d'implant ou de pilier placé dans l'étau, le travail sur la pièce prothétique est facilité grâce à une bonne prise en main de l'instrument.

Les ancrages en orthodontie

L'intérêt porté sur les ancrages osseux en orthodontie est en nette évolution ces dernières années, comme en témoignent les nombreuses communications sur le sujet ou la demande croissante de formation.

Engagée dans les ancrages orthodontiques depuis 2005, **teJka** vous propose des produits et des services adaptés à vos attentes, dans une démarche de partenariat et d'échanges.

Ancotek : une gamme de produits exhaustive

teJka met à votre disposition une gamme aboutie et complète, couvrant ainsi toutes les indications. Un panel de 7 têtes de mini-vis vous est proposé, permettant de choisir la mieux adaptée à votre philosophie, au type d'auxiliaire que vous souhaitez utiliser ou encore au site d'implantation que vous avez choisi.



Toutes les vis : universelle, bracket, tête plot vestibulaire et palatine, cruciforme ou écrou, se déclinent en plusieurs diamètres, de 1.2 mm à 2 mm, et en diverses longueurs, de 6 à 11 mm. Les vis corticales courtes de diamètre 2 mm et longueur 5 mm, utilisées en ancrage sous-muqueux dans la technique des Drs Jean-Gabriel et Daniel CHILLES, Orthodontistes à Belfort, sont complémentaires et s'intègrent parfaitement à la gamme. Quant aux plaques d'ancrage en titane, en forme de T ou I, elles existent en 4 longueurs de pont : 5, 7, 10 et 12 mm.

Leur épaisseur de 1 mm unit malléabilité pour s'adapter aux divers sites anatomiques, et rigidité optimale pour permettre de réaliser les mouvements dentaires.

Répondant aux besoins actuels des praticiens, la gamme Ancotek dédiée aux mini-vis et plaques d'ancrage affiche une croissance de 26,5% sur l'exercice 2010/2011.

Anchorage Club : un study group qui s'ancre dans la durée



Le study group Anchorage Club, consacré aux ancrages en orthodontie, a réuni pour sa 4ème édition, le 8 octobre dernier, une quarantaine de praticiens. Parmi les sujets abordés : « L'apport des Mini-Vis dans les traitements de l'adulte » (Dr Caroline CAZENAVE, Orthodontiste, Brive-la-Gaillarde), « Les corticotomies et ancrages » (Dr Alain VERVELLE, Chirurgien Dentiste, Divonne-les-Bains et Dr Jacques BEUGNET, Orthodontiste, Divonne-les-Bains) ou encore « L'utilisation des Mini-Vis corticales courtes en Orthodontie » (Dr Jean-Gabriel CHILLES, Orthodontiste, Belfort)... Au rythme d'une rencontre annuelle, ce study group voit son nombre de membres et de participants s'étoffer au fil des sessions. Le succès de ce rendez-vous tient à l'esprit qui l'anime, à savoir la transparence, la simplicité et l'ouverture dans le partage d'expérience entre les praticiens. Prochaine date programmée le 12 octobre 2012.

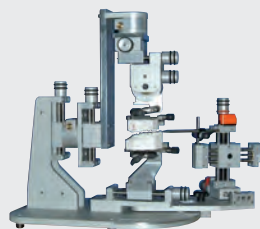
A savoir

La simplicité du stérile au service des ancrages



Retrouvez les mini-vis d'ancrage que vous avez l'habitude d'utiliser en version stérile, dans un conditionnement ergonomique, pratique et simple d'utilisation.

L'articulateur B.B., une innovation **teJka**



En avant-première, nous avons eu le plaisir de présenter « l'Articulateur B.B. », lors du dernier congrès de la Société Française de Stomatologie et de Chirurgie Maxillo-faciale, puis à l'occasion des Journées de l'Orthodontie. Imaginé et conçu par le Pr Jean-Luc BEZIAT, Chirurgien Maxillo-Facial au Groupe Hospitalier Nord, à Lyon et son prothésiste Mr Boris BABIC, cet articulateur chirurgical a été réalisé par **teJka**. Cet appareil permet de déplacer des modèles de façon extrêmement précise dans toutes les directions de l'espace, grâce à des vérins micrométriques, pour confectionner des gouttières en chirurgie orthognathique. En cours d'évolution, le prototype sera prochainement finalisé.