



Permis B, véhiculée
28 ans
En couple, 2 enfants

Rue du Temple
13890 Mouries

marion.accolas@gmail.com

www.marion-accolas.com

Skype : *m.accolas*

Autres Activités
Conseillère Municipale,
Présidente de l'Office de
Tourisme,
Mouries

Informatique
Pack Microsoft Office, Access,
Sphinx, Illustrator

Sports
Karaté Shotokan (ceinture verte)
Course à pieds

Compétences et séjours
linguistiques



Anglais courant



Espagnol

Rapidement perfectible



Chinois débutant

- 4 mois à Taiwan
- 5 mois à Hong Kong
- 4 mois à Jakarta
- 6 mois Australie

COMPETENCES

Commerce

- ✓ Définition de la stratégie commerciale
- ✓ Analyse des données d'activité et proposition d'axes d'évolution
- ✓ Mise en place d'actions de merchandising
- ✓ Constitution d'un portefeuille-clients
- ✓ Conception du plan de prospection et établissement du plan de tournée
- ✓ Négociation de contrats
- ✓ Présentation du produit
- ✓ Proposition commerciale
- ✓ Fidélisation et suivi clientèle

Export

- ✓ Douanes
- ✓ Analyse des marchés internationaux
- ✓ Incoterms
- ✓ Connaissance circuit de distribution pays Asiatique
- ✓ Élaboration statistiques de vente
- ✓ Logistique : Gestion stocks/délais / coûts / risques

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Janv
13
à
Juin 14

RESPONSABLE COMMERCIALE EXPORT

Augmenter les parts de marché en développant et en gérant le portefeuille client; et en répondant aux Appels d'Offres. Analyser, interpréter et anticiper le marché. Mettre en place une stratégie commerciale. Organiser et planifier mes plans de prospection à travers le monde. Participer aux salons nationaux et internationaux.



Nîmes

Mr Cartier :
04 66 38 66 38

Fév 12
à
Août 12

SALES AND MARKETING MANAGER

Mission de 6 mois sponsorisée par la région PACA. Développer le portefeuille client, en menant des campagnes de communication. Apporter de nouvelles idées de cibles et d'actions commerciales. CA réalisé +19% par rapport 2011.



Australie.

Avril
10 à
Mars 11

TECHNICO-COMMERCIALE

Responsable Sud Est de la France. Vente de formation aux distributeurs automobiles de pièces détachées. CA réalisé sur 6 derniers mois +41% par rapport 2010.



Paris, Mr Pradeau :
06 51 22 21 15

Sept 08
à
Sept 09

COMMERCIALE EXPORT JUNIOR

Analyse du marché européen pour le développement et la commercialisation d'un nouveau produit à base de riz.



Arles, Mme Brun :
06 11 73 30 35

Avril-
Juillet
2008

ASSISTANTE COMMERCIALE EXPORT

Secteur : pétrochimie. Prospection et suivi commercial sur un dossier client grands comptes

TEKNIKA



REGULINDO ASIA,
Indonésie

FORMATION

2009	MASTER 2	Affaires Internationales et Information Stratégique	Université de Provence, Aix Marseille I
2008	MASTER 1	Affaires Internationales de l'Aire Asie-Pacifique	Université de La Rochelle
2007	LICENCE	Attaché Commercial Industriel International	1 ^{er} semestre : Taïwan 2 ^{ème} semestre : Hong Kong
2006	DUT	Techniques de Commercialisation	IUT d'Aix-en-Provence
2004	Baccalauréat	Économique et Social	Lycée Louis Pasquet, Arles