



Marc LACOMBE

Morne des Amandiers - Chauvel

97139 Les Abymes

) : 0690 513 046

✉: marc.lacombe@yahoo.fr

<http://www.doyoubuzz.com/marc-lacombe>

Commercial Chef de Secteur

FORMATION

1978

CEDEC, 12000 RODEZ

BAC Série G, Comptabilité Economie

EXPERIENCES Professionnelles

2008 à 2009

Responsable Commercial France, C.D.I

ELYXStorage, Constructeur Matériel Informatique, 82000 MONTAUBAN

Je suis chargé des Relations Fournisseurs (Italie), Distributeurs, Revendeurs, Suivi et développement des Clients Industriels.

Gestion des Devis, Commandes, Transport.

Négoce Clients/Fournisseurs.

Construire, organiser et faire vivre le Plan Action Commercial sur mon secteur.

Participation à la plaquette société et produit, ainsi qu'à l'élaboration de l'intranet.

Elaboration d'un Plan de prospection, suivi des Affaires et Dossiers en Cours.

Animation du réseau de distribution afin de démultiplier les opportunités.

Signature de plusieurs contrats avec des fournisseurs de premier rang.

Compétences Opérationnelles :

Participation à(Back IT) Un projet ambitieux d'innovation technologique qui a pour but la sauvegarde de données informatique, dans un cadre français, une machine flottante répondant au besoin du marché national et international.

2001 à 2008

Responsable Régional, C.D.I

COLT Télécom, Secteur : 12-15-19-24-33-46-47-81-82.

Je suis chargé de créer, développer et commercialiser les produits et services télécoms auprès de comptes ciblés Pme-Pmi, Institutions et Grands-comptes.

- Vente directe : Comptes non listés (Chasse)

Voix présélection, Numéros spéciaux, VoIP, IP VPN, tout type de Liaisons IP,

- Commercialisation des Offres Voix sortantes

J'ai fait progresser la Société en ouvrant + de 800 Comptes Clients. C.A 1.440.000€

Signature de plusieurs contrats avec des fournisseurs de premier rang.

*Domaines de compétences techniques :

TELECOM (*téléphonie classique fixe & mobile DECT, PABX, VOIP/TOIP*), DATA (*réseaux & systèmes*),

2000

Commercial, C.D.I

STOCK AXESS, Accessoires de Téléphonie, Secteur : 12-15-46

Chargé de commercialiser les Accessoires de la Sté auprès des Revendeurs.

1998

Commercial, C.D.I

CITAENET, Sites Internet, Secteur : 12-15-46

Chargé de commercialiser les Produits de la Sté auprès des Pme-Pmi, Institutions.

1997

Commercial, C.D.I

ELINTEC, Secteur France

Chargé de commercialiser les Produits de Régulations de Températures auprès des Pme-Pmi, Industries et Revendeurs.

1994

Commercial, C.D.I

CHEMSEARCH, Produits Chimiques, Secteur : 12-15-46

Chargé de commercialiser les Produits auprès des Artisans, Pme-Pmi.

1993

Responsable de la Communication, C.D.I

Agence TAUMA, Créations d'événements Sportifs, Secteur France

Organisation de A à Z de l'événementiel : Communication, Logistique, Négociation.

Chargé créer et de proposer aux Communes un événement Sportif (*Exhibition de Basket*) avec + de 20 Joueurs Américains. (*35 Représentations*)

1991

Commercial, C.D.I

LB Diffusion, Secteur : 12-15-46

Chargé de la Commercialisation des produits TV-Satellites,
Blanc (*Mièle, Faure, Indésit, Philips*)
Brun (*HITACHI, Sharp, Philips*) et Vidéoprojecteur.

1986

Commercial, C.D.I

STEN, Secteur : 12-15-19-46

Chargé de la Commercialisation des produits de Téléphonie : Standard Matra pour les Entreprises,
Téléphonie Voiture (Matra, Sagem, Radiotel, Logicom) et Ets Hoteliers (*Europhone*).

LANGUES

Anglais Courant

Nombreux Séjours en Europe (*Royaume Uni, Suisse, Autriche, Allemagne, Pays-Bas*) et Guadeloupe.

Espagnol Débutant - Niveau Scolaire

Italien Intermédiaire - Nombreuses discussions avec un Fournisseur

COMPETENCES Informatiques

Systèmes d'exploitation : Windows 98/XP et Vista.

Microsoft Office 2003/2007, Adobe Acrobat.

Niveau avancé de Bureautique.

CENTRES d'intérêt

Football + de 20 Années Membre du Rodez Aveyron Football (*Relations Publiques et Communication*)

Cyclisme Tour de France

Cinéma Tout type de Film

Musées Membre Actif du Musée des Vieux Métiers de FINHAN 82

Rugby