

MARC LABORIE

Port. : 06 62 35 11 39
marcuslaborie@hotmail.com

73, Rue du Moulin Vert
75014 PARIS

Attaché commercial

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

- Sept.08/Jan.2015 **L'ESSENTIEL des Spectacles**, Magazine de Presse trimestrielle.
Attaché commercial
Prospection téléphonique, vente d'espaces publicitaires, distribution du Magazine L'ESSENTIEL des Spectacles sur Bordeaux et ses environs.
- Juin.05/Jan.2008 **ARGOS**, 1^{ère} Société indépendante sur le marché de l'hygiène en milieu professionnel.
Attaché commercial (7^{ème} et 8^{ème} arrondissement de Paris)
Reconquête de la clientèle passée à la concurrence : en 30 mois, 35 comptes récupérés, 27 comptes créés, soit un CA de 190 K€ annuel. Fidélisation de la clientèle (hôtels, brasseries, restaurants, écoles, administrations et sociétés de nettoyage): organisation de formation des personnels d'entretien à l'utilisation des produits existants et des nouvelles gammes lancées.
- Oct.2002/Janv. 2003 **LFP INTERIM**, PME spécialisé dans le travail intérimaire, Saint Maur.
Attaché commercial
En 4 mois, en sus des tâches commerciales quotidiennes, réactivation d'un marché délaissé (16 contrats pour des PME + une mission BRICORAMA), soit 36 KE de CA.
- Mai 2002/Oct. 2002 **CREYF'S INTERIM**, 6^{ème} groupe européen dans l'intérim, Paris 12^{ème} .
Attaché commercial
En 4 mois, apprentissage des principales fonctions du métier de l'intérim et gestion de l'agence pendant 1 mois.
- Mai 1998/Janv. 2002 **ETS France**, Asnières.
Chauffeur de grande remise
En 1 an, acquisition de la pleine maîtrise du métier, apport d'une part non négligeable du chiffre d'affaires. Prise en charge de l'équipe de chauffeurs de grande remise.
- Mars/Nov. 1997 **AGENCE IMMOBILIERE ST GERMAIN**, Paris 6^{ème}.
Prospecteur commercial
Recherche d'appartements et de maisons de ville à vendre ; en 9 mois, visite en moyenne de 3 biens par jour sur lesquels 18 ont été sélectionnés et 5 vendus.
- Nov.95/Mars 1996 **UAP**, agences de Courbevoie et Paris 18^{ème}.
Courtier en assurance vie
Apprentissage du métier de courtier en assurance vie : après 2 mois d'initiation, réalisation régulière des objectifs (15 rendez-vous/jour et 5 contrats signés/semaine).
- FORMATION :** Niveau BTS action commerciale (ACE, Paris) : 1992.
Diplôme BEP mécanicien monteur (ELAG, Grenoble) : 1987.
- DIVERS :** Célibataire, Né le 4 octobre 1967 (50 ans).
Plongée sous-marine, voile, surf, ski et gastronomie.