



Lilian GUBBIOTTI



+33 7 67 89 72 06



lilian.gubbiotti@outlook.com



www.linkedin.com/in/



Permis: Bateau Plaisance
Option côtière / A - B (Véhicule)



2, allée de la chartreuse
33610 CESTAS

FORMATIONS :

- **E.C.M** : Employé.Commercial.Magasin
GCIF Bègles - 2020 (Formation en module court)
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/8812/>
- Préparateur de commandes **CACES**
Cat **1 + 5** (Afral en 2017)
- **Formation continue professionnelle:**
 1. Primagaz (200 h cumulées)
 2. La Maison Des Travaux (90 h cumulées)
- **Ecole de vente** : Formation pratique
1991 (480 h)
- **BTS**
 - Action commerciale (1er année)
 - Négociation et Relation Client : VAE (Livret 2 présenté en 2019)

VENDEUR

Curiosité - Autonomie - Sens du service
Bonne condition physique

COMPETENCES :

- ☉ Accueillir une clientèle
- ☉ Proposer un service, un produit adapté à la demande du client
- ☉ Mettre en avant un produit complémentaire
- ☉ Valoriser un produit

EXPERIENCES :

PORT Arcachon : JN à SE 2020 → **Vendeur place remorque**

LEROY MERLIN Gradignan : 02 - 2020 → **Conseiller vente**

CASTORAMA Villenave d'ornon : 12 - 2019 → **Conseiller vente**

GEA Leognan : 10 - 2019 → **Vendangeur**

PORT Arcachon : JN à SE 2019 → **Vendeur place remorque**

MAIRIE Arcachon : MR à MA 2019 → **Espaces Verts**

INTERIM en Logistique : 2016-2017

15 missions (Principalement C Discount) dans 4 sections:

Réception de commande - Mise en stock - Préparation de commande -
Expédition

LA MAISON DES TRAVAUX : 2013-2014 **Gérant société**
franchisée de courtage en travaux

- Vendre une prestation de services, soit la mise en relation d'une sélection d'artisan.
- Générer du trafic pour mon site Web
- Recruter, référencer partenaires et apporteur d'affaires

CARGLASS : 2008-2012 - **Attaché commercial**

Ventes de prestations de services pour le remplacement et réparation
de vitrage pour les entreprises du transport

PRIMAGAZ : 1992 à 2007 - 3 postes commercial

⇒ Produits de chauffage et de jardin/terrasse :

1. 2005 - 2007 : **Business developer**

Diversification de CA : Grossiste et Distributeur de matériel à gaz avec un
E.commerce et des points de vente
un E.commerce et des points de vente

⇒ Energies GPL :

2. 1998 - 2005 : **Responsable commercial régional / Compte Clés**

- Construire et mener les Plans Actions Commerciales des 7 agences
- Piloter l'activité d'une équipe de 15 commerciaux

2 passions : Sports d'endurances en plein air(vélo) / Entraînements croisés - Amateur de musique (rock)