

JULIE MANIZAN

71 rue de Maubeuge 75010 Paris
06 03 53 19 60 - julie_manizan@hotmail.com
28 ans - Célibataire - Permis B



Consultante en Ressources Humaines

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Consultante Développeur RH chez Jonas MB, Paris, Mars 2011.

Cabinet de Conseil en Ressources Humaines. Licenciement Eco. A venir.

Formation continue sur les outils RH (recrutement, coaching, formation, BC, évaluation...). Chargée de développer un réseau de nouveaux clients. Assistante du Responsable du recrutement (annonce, réception Cv, filtre téléphonique, entretiens candidats, passage et correction d'évaluation, présentation au client).

Recrutée avec le Test de Neelson (opérationnel, relationnel, motivation, logique, intuitif, nuance) et le Test MBTI (personnalité).

Conseillère de Vente chez Alain Figaret/Le Printemps, Paris.

Décembre 2010/Février 2011. Secteur P-à-P Haut de Gamme.

Responsable clientèle : accueil, conseils personnalisés de qualité, prise en charge jusqu'à la finalisation de la vente, réalisation d'objectif de vente.

Assistante de Direction chez Sylvie Aubert Communication, Paris.

Octobre/Décembre 2010. Secteur Culturel Art&Spectacle.

Responsable administrative : facturation, gestion d'agenda, réalisation des plannings d'évènements, suivi de mission et rapport aux clients.

Négociatrice Immobilier chez AGH Immobilier, Bordeaux.

Janvier 2006/ Octobre 2010. Secteur Immobilier de Luxe.

Responsable d'Agence : vente et location de biens immobilier : gestion d'entreprise, estimation et expertise, relation clientèle, négociation des prix, démarchage et relance clientèle.

Responsable Communication : relation directe avec les prestataires, création, mise à jour du site internet, des maquettes magazine et de la vitrine.

Assistante de Direction Régionale chez OPTICOM, Bordeaux.

Septembre/Décembre 2005. Secteur Recrutement Force de Vente.

Responsable du recrutement de la force de vente pour animations commerciales chez SFR, NOKIA et NRJ Mobile.

Assistante Chef de Projet Junior chez PASSERELLES, Paris.

Avril/Aout 2005. Secteur Relation Presse.

Stage en Agence pour des budgets Nouvelles Technologies et Internet Responsable : relances journalistes, organisation d'évènements presse.

Négociatrice Vente et Location chez AGH Immobilier, Bordeaux.

Janvier /Avril 2005. Secteur Immobilier de Luxe.

Stage en tant que Responsable Vente&Location (chargée de clientèle, gestion portefeuille client, suivi client jusqu'à l'acte notarié).

Assistante Marketing chez FIRMENICH SA, Barcelone.

Janvier /Aout 2004. Secteur Industrie de la Parfumerie.

Stage dans le département Marketing. Chef de projet étude de marché Market Research « Laundry Moments ».

Assistante Marketing chez FIRMENICH UK Ltd, Londres.

Septembre/Décembre 2002. Industrie de la Parfumerie.

Stage dans le département Vente Parfumerie « Air Care ». (Reckitt Benckiser).

FORMATION

ECE/Groupe INSEEC, Bordeaux.

Majeure Marketing. Bac+4.

Sujet de Thèse:

“La démocratisation des fragrances dans notre quotidien”

LANGUES

Français : maternel

Anglais : courant

TOEIC : 810/900

Espagnol : bon niveau

Chinois : scolaire

INFORMATIQUE

Bonne maîtrise générale

Pack Office

Internet

Lotus Note

Photoshop (débutant)

DIVERS

Sports: Equitation, Jogging, Danse

Passions : Cinéma, Musique, Parfum, Art, Gastronomie, Organisation

Voyages : Espagne, Angleterre, Irlande, USA, Italie, Allemagne, Malte, Afrique