



BUSINESS & MARKETING DEVELOPER DIGITAL

MARKETING | COMMERCE | MANAGEMENT | CONSULTING | FORMATION

EXPÉRIENCES

Entrepreneur - Consultant en transformation DIGITAL

Depuis Février 2016 | Be4STARTING (Consulting & Services) - RCS : 818 539 090

Création d'une société dédiée aux services numériques pour accompagner les entreprises du BTP dans leur transformation digitale. Soit un développement de quatre catalogues de services à leur disposition :

Be4BIM > Conseils, services et formations dédiés au BIM

Be4COM > Stratégie Marketing & Communication digitale de l'entreprise

Be4SALE > Développement de l'activité commerciale via le digital

Be4CAMP > Organisation de séminaire technique, commercial offLine & onLine

Business Developer DIGITAL | BIM | DATA MANAGEMENT

2017 > 2018 | Man and Machine France (Consulting, Services & Editeur)

Développement de l'activité de consulting auprès des acteurs de la construction en Ile de France & Grand Sud Ouest.

> Cibles : Maîtres d'ouvrage publics & privés, Maîtres d'oeuvres et bureaux d'études

> Marge annuelle portée : 1000 K€

Business Manager & Developer France - Building industry | BIM

2013 > 2014 | HPC-SA puis Graitec France (Editeur & Services)

> Développement de la commercialisation et des services associés du logiciel de simulation thermique 3D ArchiWIZARD. Vente directe et indirecte sur le territoire national.

> CA annuel porté : 1200 K€

Business Manager Services - Building industry DATA MANAGEMENT AEC| BIM

2010 > 2012 | Prodware France (SSII - Revendeur & Services)

> Création des offres de services BIM, Formation & accompagnement de l'équipe commerciale sur les phases d'avant-ventes, conseil auprès de l'équipe marketing.

> Management de 14 ingénieurs d'applications répartis sur la France.

> Garant du compte de résultat | Membre du comité de direction

Chargé d'affaires - DATA MANAGEMENT AEC| BIM| FM| SIG

2001 > 2010 | ARES France (SSII - Revendeur & Services)

> Définition des offres services, prospection, suivi clientèle, vente logiciels & services sur le Grand Sud Ouest

> Développement d'un *Learning service digital* à l'attention des demandeurs d'emploi de l'industrie et de la construction en partenariat avec la Région Occitanie.

Mise en place de sessions de formation sur CATIA V5, AutoCAD & Autodesk Revit

Technico-Commercial - Electrical Industrie

1995 > 1999 | IGE+XAO France - Groupe Schneider Electric (Editeur & Services)

> Commercialisation de logiciels et de services, en prospection et suivi clientèle sur Rhône-Alpes, Auvergne, PACA

Denis BOUDY | 46 ans
Marié | 3 enfants

06 95 44 75 40
dboudy@gmail.com
#Linkedin > [in/dboudy](#)
#Twt > [@denisboudy](#)

13 allée René Descartes
31560 Nailloux
Occitanie

PRÉSENTATION

Je conseille les entreprises dans leur transformation digitale. Marketing,

commerce & communication digital, IT, BIM, IoT, Smart Building, SmartCity sont mes sujets de curiosité.

Un dernier point : Je suis un sachet de thé. ;-)

COMPÉTENCES

Commerce	☆☆☆☆☆
Marketing	☆☆☆☆☆
Digital	☆☆☆☆☆
BIM	☆☆☆☆☆
Communication	☆☆☆☆
Management	☆☆☆☆
Appel d'offre	☆☆☆☆
Veille - Curation	☆☆☆☆
Reporting	☆☆☆
Recrutement	☆☆☆
Planification	☆☆☆
Compte de résultat	☆☆☆
Rédactionnel	☆☆☆

SPORTS

Judo
Running | Trail
Nage en eau vive



Denis BOUDY - 46 ans
Marié, 3 enfants

+33 (0)6 95 44 75 40
Linkedin > [in/dboudy](#)
Twitter > [@denisboudy](#)

13 allée René Descartes
31560 Nailloux
Occitanie

PRÉSENTATION

Je conseille les entreprises dans leur transformation digitale. Marketing, commerce & communication digital, IT, BIM, IoT, Smart Building, SmartCity sont mes sujets de curiosité. Un dernier point : Je suis un sachet de thé. ;-)

COMPÉTENCES

Commerce	☆☆☆☆☆
Marketing	☆☆☆☆☆
Digital	☆☆☆☆☆
BIM	☆☆☆☆☆
Communication	☆☆☆☆
Management	☆☆☆☆
Appel d'offre	☆☆☆☆
Veille - Curation	☆☆☆☆
Reporting	☆☆☆
Recrutement	☆☆☆
Planification	☆☆☆
Compte de résultat	☆☆☆
Rédactionnel	☆☆☆

BUSINESS & MARKETING DEVELOPER DIGITAL

MARKETING | COMMERCE | MANAGEMENT | CONSULTING | FORMATION

FORMATIONS

Responsable du Développement Marketing et Commercial

1994 > 1995 Ecole Supérieure Action et Recherche Commerciale | Toulouse - 31

> Bac+3 en alternance chez l'éditeur IGE+XAO

BTS MAI

1992 > 1994 Lycée Pré de Cordy | Sarlat - 24

> BTS Mécanique, Automatisme Industriel

BAC F3

1990 > 1992 Lycée Pré de Cordy | Sarlat - 24

> Électrotechnique

CAP & BEP

1998 > 1990 Lycée Régional Professionnel de l'Alba | Bergerac - 24

> Électrotechnique

SOFTWARE & IT

Lead's Detection

> Hubspot, Salesforce, MailChimp, MailKitchen,

Community Management

> Réseaux Sociaux, Wordpress, CoSchedule, Buffer, SociallyMap, Scoop.it, Paper.li, Fedly
> Adobe CC 2018 ; Photoshop, Illustrator, Indesign, Spark, Premiere PRO

Gestion de projet - Collaboration

> Slack, Trello, Sharepoint,

BIM

> Solibri, Tekla BimSight, KROQI, EveBIM, A360
> Revit (Base), Naviswork (Base), ArchiWIZARD (Base)

Bureautique [Au cas ou ;-)]

> Office 365, GSuite

BÉNÉVOLAT - SPORT - HOBBIES

Engagements associatif & social

> Président actif depuis 8 ans au sein du club de judo > www.ojc31.com
> Bénévole engagé, auprès d'autres associations sportives

Sports

> Judoka,
> Runner | Traileur
> Nageur en eau vive
> Cycliste des routes, des champs et des montagnes

Hobbies

> Domotique : Jeedom (DIY)
> Cuisine traditionnelle et japonaise,
> Travail du fer, du cuir et du bois